



GOLF DEVELOPMENT PROGRAM GDP



PRESENTACIÓN



- 1.GOLF BUSINESS CAMPUS
- 2.GOLF DEVELOPMENTPROGRAM (GDP)
 - 2.1. Metodología del Programa
 - 2.2 .Estructura del Programa
 - 2.3. Temario
- 3.GBC COMMUNITY
- 4.MATRICULAS Y BECAS

I. GOLF BUSINESS CAMPUS

- GOLF BUSINESS CAMPUS es la plataforma On-line líder para la formación de la Industria del Golf en el mundo hispano.
- GOLF BUSINESS CAMPUS ha desarrollado programas de todas las áreas necesarias para el PROGRESO de la Industria del Golf.
- GOLF BUSINESS CAMPUS cuenta con más de 450 alumnos de 20 países.

www.golfbusinesscampus.com



2.GOLF DEVELOPMENT PROGRAM

¿Qué es Golf Development Program (GDP)?



Golf Development Program es el programa en formato on-line de Formación Superior para el Desarrollo de Proyectos de Golf

GOLF DEVELOPMENT PROGRAM

¿A Quién va dirigido GDP?

- A Arquitectos e Ingenieros de Proyectos de Infra-Estructuras y Urbanísticas
- A Promotores Inmobiliarios y Turísticos
- A Directivos de Empresas de Construcción
- A profesionales de la Industria del Golf que deseen dominar todo el Ciclo de un Proyecto con Golf.



GOLF DEVELOPMENT PROGRAM

¿Qué aporta el Programa?

- GDP es un Curso Superior que proporciona todas las técnicas necesarias para Desarrollar eficientemente un Proyecto con Golf.
- GDP aporta los conocimientos para dominar todo el Ciclo de un Proyecto con Golf
- GDP dota a un Profesional para Dirigir el Desarrollo de un Proyecto con Golf, ya sea parte de un Real Estate, Turismo o sólo Golf.



2.1 Metodología

- Cada semana el alumno recibe una, o varias **NOTAS TECNICAS** de las distintas **Materias** de que se compone el Programa. El Alumno tiene que revisarlas y entenderlas, lo puede hacer en los ratos que le vengan bien. (aprox. 2 horas/semana)
- En paralelo a las Notas Técnicas, el alumno recibe una serie de **CASOS PRACTICOS** referentes a las materias analizadas en las Notas Técnicas, estos **CASOS PRACTICOS** reflejan situaciones habituales que ocurren en el Desarrollo de un Proyecto con Golf. Igualmente, el alumno tiene que analizarlos y entenderlos. Esto lo puede hacer el alumno en el momento en que le venga bien dentro de cada semana (1/2 horas a la semana)
- Con un decalaje aprox. de una semana sobre el envío de los **CASOS PRACTICOS**. La Dirección del Curso abre los **FOROS DE DEBATE** referidos a los Casos Prácticos. Cada alumno tiene que reflejar en la Plataforma su opinión/propuesta de actuación para la casuística expuesta en cada Caso Práctico. Esto lo puede hacer el alumno en el momento en que le venga bien dentro de ese periodo semanal (1/2 horas a la semana).
- Adicionalmente a las **NOTAS TECNICAS**, **CASOS PRACTICOS** y **FOROS DE DEBATE**, cada semana se organizará una **VIDEO-CONFERENCIA** sobre una materia concreta (viabilidad, modelo de negocio, master-plan...) a la que se deben incorporar todos los alumnos que puedan (a los que no puedan se les envía la grabación): Estas Video-Conferencias son tipo-debate, y tienen una gran participación.
- Una vez que se hayan terminado todas las Notas Técnicas, Casos Prácticos y Foros de Debate, se habilitan los exámenes. Son tipo-test, y hay 40 minutos para hacer cada uno. El alumno los puede hacer cuando quiera dentro de un periodo de dos semanas a partir de que se convoquen.
- Al finalizar los exámenes, se expiden los **DIPLOMAS** acreditativos de haber superado el Programa a aquellos alumnos que hayan obtenido las calificaciones suficientes.

2.2. ESTRUCTURA DEL PROGRAMA

GDP se desarrolla en cuatro bloques que cubren todo el Ciclo de un Proyecto con Golf.

- Primer Bloque:
- Viabilidad del Proyecto
- Segundo Bloque:
- Conceptuación del Proyecto
- Tercer Bloque :
- Fases Técnicas del Proyecto
- Cuarto Bloque :
- Pre-Opening



BLOQUE I:VIABILIDAD



NT1: Fases de un Proyecto con Golf

NT2: Introducción a la Viabilidad

NT 3 :Viabilidad Administrativa

NT 4 :Estudio de Mercado

NT 5 :Previsión de Ingresos y Gastos

CASO PRÁCTICO 1:¿Nos presentamos al concurso?

**CASO PRÁCTICO 2 : ¿El Concepto, Las Tarifas, Es
Negocio?**



BLOQUE 2: CONCEPTUACIÓN DEL PROYECTO



NT 1: Concepto del Campo de Golf

NT 2: Concepto de las Otras Instalaciones

NT 3: Relación del Campo de Golf con las otras Instalaciones

NT 4: Modelo de Negocio

CASO PRACTICO 1: ¿Escuela de Golf, o vamos a por Madrid ?

CASO PRACTICO 2: ¿Cambiamos el Rumbo?



BLOQUE 3: Fases Técnicas del Proyecto



FASES TECNICAS DEL PROYECTO

- NT 1 : Introduccion al Equipo de Proyecto
- NT 2 : Master-Plan y Route Plan
- NT 3 : Anteproyecto
- NT 4 : Proyecto de Ejecución
- CP 1 : Esto es lo que queremos ?
- CP 2 : Le damos valor al Resort o al Real Estate
- CP 3 : Tenemos agua suficiente ?



BLOQUE 4: Pre-Opening



NT 1: Departamentos de una Operación de Golf

NT 2: Dimensionamiento de la Plantilla

NT 3: Selección e Implementación de los Servicios

NT 4: Manuales de Operaciones y Procedimientos

CASO PRACTICO 1: Cuantos Seremos?

CASO PRACTICO 2: Lo controlo todo?



3. GBC COMMUNITY



ACTIVIDADES DE GBC COMMUNITY

Los alumnos del GDP se incorporan como miembros de **GBC Community**. **GBC Community**, entre otras actividades, fomenta el Networking entre los alumnos, organiza encuentros anuales, patrocina torneos de Golf de antiguos alumnos, y en general, interactúa como “lobby” de forma continuada para promover el intercambio de experiencias y ayudar a que sus miembros alcancen el máximo de su potencial profesional.

HOT LINE

GBC Community presta a sus miembros alumnos un servicio de “hot-line” continuado para cualquier consulta profesional sobre Proyectos y Campos de Golf.

GBC NEWS

Todos los miembros de **GBC Community** recibirán el News-Letter trimestral GBC News que recoge noticias, reportajes y actualidad de la Industria del Golf en el mundo.

GBC PUBLICACIONES

GBC realiza una serie de publicaciones técnicas de forma periódica sobre diferentes aspectos de la Industria del Golf. Estas Publicaciones serán de acceso gratuito para los miembros de **GBC Community**.

BOLSA DE TRABAJO INTERNACIONAL

La GBC Community está en permanente contacto con campos y proyectos de Golf en todo el mundo, y suministra constantemente información y acceso a oportunidades laborales a sus miembros.

4.- INFORMACION Y BECAS

- Para ampliar información sobre GOLF DEVELOPMENT PROGRAM o Para acceder a su PROGRAMA DE BECAS, envíe un mail a :

info@golfbusinesspartners.com





*“La Formación es
nuestra Vocación,
el Golf nuestra Pasión”*